



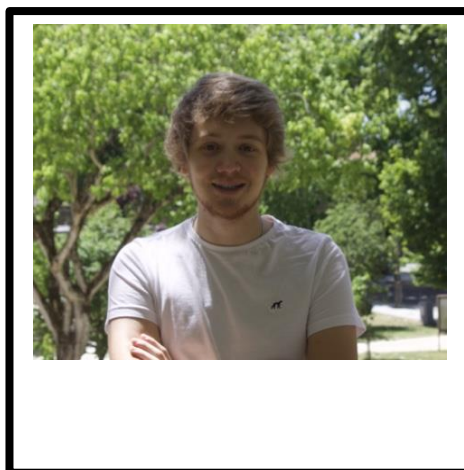
Guilherme Martins Saúde



Vice-Presidente de Relações Externas



guilherme.saude@estiem.org



O meu nome é Guilherme Saúde, encontro-me no terceiro ano de licenciatura em Engenharia e Gestão Industrial e no segundo ano de ESTIEM.

Durante muito tempo, ainda antes de entrar em EGI na Universidade de Aveiro, ouvi maravilhas sobre o associativismo e sobre a importância de me inserir no espaço social do meu curso, fosse pela boca de amigos ou até mesmo familiares. Apesar disso, no meu primeiro ano como aluno universitário, muito por ser a minha primeira experiência na universidade, mantive-me um pouco desligado em relação às entidades do nosso curso, ouvindo apenas falar dos eventos de maior dimensão da nossa associação. Tudo isso mudou no segundo ano, principalmente por meio de conversas entre amigos mais próximos, com a maior parte deles a mostrarem-se extremamente interessados a inserirem-se numa das entidades à disposição. Levado por essa corrente, decidi comparecer na sessão de esclarecimento respetiva às mesmas, de modo a fazer a decisão mais acertada possível dentro das minhas opções. Ao longo das apresentações, a ideia de pertencer a uma network europeia de alunos do nosso curso, a facilidade com que a equipa comunicava entre si e o desejo de saber mais sobre a ESTIEM LG Aveiro levou-me a candidatar-me à posição de membro de relações externas.

Com o processo de recrutamento concluído e o meu crescente interesse na entidade, a minha ansiedade para me inserir na equipa aumentava cada vez mais. Radiante por ter entrado, o meu primeiro ano foi marcado por momentos de grande aprendizagem, com a minha participação como organizador a ser inaugurada pela realização do TIMES. Nesse mesmo ano, tive ainda a oportunidade de participar no ReCoM Minho, ao qual atribuo muito do meu interesse em continuar no LG.

Dado como concluído o meu primeiro ano no associativismo e extremamente motivado para o ano que se avizinhava, decidi candidatar-me à minha primeira posição de liderança como Project Leader do LSS Green Belt Central and Local Course. Apesar de terem sido alguns meses de organização algo exaustivos, a minha experiência como líder deste evento foi certamente a mais gratificante desde a minha entrada na universidade. Ver o trabalho que foi aplicado neste projeto transformar-se num evento com dezenas de participantes é algo que vou sempre guardar com carinho neste meu percurso. Tive, também, o privilégio de organizar o Be X for X Days, o TIMES Local Qualification e as Green Engineering, também no departamento de relações externas, para além de participar na Paellas Activity Week em Cartagena.

Desta forma e em retrospectiva, não há nada que eu queira mais do que retribuir o carinho, a experiência e a aprendizagem que a associação me deu, não descartando as skills que possa ainda desenvolver, e é por esse mesmo motivo que me candidato a VP de Relações Externas da ESTIEM LG Aveiro.

Deste modo, proponho a seguinte proposta de valor para o mandato 2023/2024:

- Promoção da adaptação dos novos membros através de formações direcionadas para relações externas, tais como formações de e-mail e LinkedIn, e exposição do trabalho desenvolvido no ano anterior;
- Procura e inclusão de ferramentas que facilitem as nossas tarefas, como é o exemplo do *Streak CRM*;
- Estabelecimento de parcerias anuais, nomeadamente para a cobertura de eventos, colaborando com as restantes entidades;
- Documento detalhado do comércio local com informação relativa a localização, contactos e histórico de parcerias;
- Contacto recorrente com o meio empresarial ao longo do ano, de modo a suscitar e manter o interesse das empresas;
- Manter e promover o desenvolvimento da rede alumni, com o objetivo de agilizar a comunicação com o meio empresarial;
- Estabelecimento de parcerias para coffee breaks e International Nights;
- Contacto constante com as restantes equipas do Local Group na procura de mais e melhores formas de promover a nossa imagem;
- Trabalhar em conjunto com as restantes entidades para a valorização da nossa Associação;
- Manter a saúde económica do Local Group em todos os eventos, procurando também afirmar parcerias com empresas de merchandising;
- Proporcionar momentos de formação, promovidos pela equipa de CR, para todos os membros do Local Group (ex: falar em público, persuasão, exposição de ideias).

Dou por terminada a minha candidatura afirmando que, apesar do ano altamente desafiante que aí vem, me sendo perfeitamente preparado para dar continuidade ao desenvolvimento do LG.

Obrigado!

